



EIN-TAGES-SEMINAR IHR EINSTIEG ALS INTERIM MANAGER

Informationen zum Interim Management

München
Hamburg
Wien
Frankfurt
Stuttgart

DIE ZIELGRUPPE

Sind Sie eine Führungskraft mit langjähriger Erfahrung, die sich

- überlegt, sich als Interim Manager* **selbstständig** zu machen und deswegen
- über den Interim Management Markt in Deutschland und Österreich **informieren** möchte?

Dann empfehlen wir Ihnen die Teilnahme an diesem Seminar „**Ihr Einstieg als Interim Manager**“.

IHR NUTZEN

Das Seminar „**Ihr Einstieg als Interim Manager**“

- liefert Ihnen einen fundierten **Rahmen** für Ihre Entscheidung zur Selbstständigkeit
- gibt Ihnen höhere **Sicherheit** bei dieser Entscheidung
- liefert Ihnen **Informationen** zum Markt und zum möglichen Vorgehen beim Start als Interim Manager
- verschafft Ihnen die Möglichkeit, erste **Branchenkontakte** zu knüpfen

IHR NUTZEN

Das **Seminar gibt Antworten** auf die folgenden Fragen:

- Was genau ist Interim Management überhaupt und wie funktioniert es?
- Wie ist der Markt strukturiert, wie groß ist er und wie entwickelt er sich?
- Bin ich persönlich als Interim Manager* geeignet? Passt Interim Management zu mir?
- Wie gehe ich vor, wenn ich als Interim Manager neu in den Markt einsteige?

DIE INHALTE

- **Einführung**
Was ist Interim Management? | Der Markt für Interim Management
- **Anforderungen an einen Interim Manager**
Fachliche Anforderungen | Laufende aktuelle Fortbildung | Persönliche Anforderungen | Unternehmertum
- **Positionierung**
Geschäftsmodell und Positionierung eines Interim Managers | Grundsätzliche Positionierungen
- **Marketing**
Marketing generell und über Provider | Marketing-/ Akquisitionsprozess | Marketing-Aktivitäten für Interim Manager
- **Akquisition**
Akquisitionsgespräch | Preisverhandlung | Social Selling
- **Provider**
Rolle der Provider | Kosten eines Providers | Leistungen eines Providers | Vertragstypen/-modelle
- **Rechtliche Rahmenbedingungen**
Allgemeines | Scheinselbstständigkeit DE und AT | Der Interim Management Vertrag | DSGVO | Versicherungen
- **Phasen eines Interim Mandates**
Typischer Mandatsverlauf
- **Vorgehen beim Start als Interim Manager**
- Anschließend: **Kommunikationsabend**

* Aus Gründen der Lesbarkeit wurde in den Texten die männliche Form gewählt, nichtsdestoweniger beziehen sich die Angaben auf Angehörige aller Geschlechter (m/w/d).

IHR DOZENT



Siegfried Lettmann

ist renommierter Executive Interim Manager mit Schwerpunkt „TRANSFORMATION IM VERTRIEB“. Er übernimmt temporär Führungsfunktionen in Vertrieb und Marketing mit Fokus auf Geschäftsmodelle, Geschäftsentwicklung, Segmentmanagement und Digitalisierung im Vertrieb.

Lettmann wurde bereits als Interim Manager des Jahres ausgezeichnet, mit dem Interim Management Excellence Award sowie mehrfach mit dem Wirtschaftspreis Constantinus Award auf nationaler und internationaler Ebene.

Qualität und Professionalität im Interim Management sind ihm wichtig, weswegen Lettmann unter anderem regelmäßig bis zu 20 Tage pro Jahr in seine eigene Fortbildung investiert, aber auch andere Interim Manager ausbildet. Der Interim Executive (EBS) begleitet die EBS schon länger als Berater, als Dozent und als Studienleiter.

VERANSTALTUNGSRORTE UND TERMINE

München: Fr 11.10.2019, 9-17 Uhr

Hamburg: Fr 15.11.2019, 9-17 Uhr

Wien: Fr 29.11.2019, 9-17 Uhr

Frankfurt/Oestrich-Winkel: Fr 06.12.2019, 9-17 Uhr

Stuttgart: Fr 31.01.2020, 9-17 Uhr

DIE KOSTEN

EUR 350,- zzgl. MwSt.

Sonderpreis bei Vermittlung über Provider oder für Mitglieder im Verband (DDIM, DÖIM, DSIM): EUR 290,- zzgl. MwSt.

Wir bedanken uns bei unseren Kooperationspartnern.



ANSPRECHPARTNER:

Patricia Christen
Programm-Management

Partner der EBS Executive School

MMI Market Management Institute
Hauptstraße 31
65375 Oestrich-Winkel

Tel. + 49 611 7102 1821
patricia.christen@ebs-partner.de

EBS UNIVERSITÄT FÜR WIRTSCHAFT UND RECHT

EBS EXECUTIVE SCHOOL

Gustav-Stresemann-Ring 3
65189 Wiesbaden
Deutschland

Tel. + 49 611 7102 2680
Fax + 49 611 7102 10 2685
info@ee.ebs.edu
www.ebs.edu